

INFORMAZIONI PERSONALI

Gianni Filippino

Presentazione Strategy Advisor, Brand & innovation Specialist

Esperto di strategie d'impresa e innovazione, aiuto gli imprenditori a pianificare e concretizzare progetti d'impresa. Imprenditore a vario titolo in diversi ambiti dei servizi, Dirigente in diverse organizzazioni tra cui Camera di Commercio, Confcommercio e Ente per lo sviluppo.

EDUCATION E STUDI

- | | |
|---------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 2020
non concluso | Master in Gestione delle Associazioni di rappresentanza
Università Unimercuratorum e Confcommercio |
| 2019 | Master intensive - Diritto e Impresa, in intellectual property
Business school - Il Sole 24 ore - Milano |
| | Master Executive , Innovation Strategy e Digital transformation
Business school - Il Sole 24 ore - Milano |
| 2018 | Master avanzato Growth Hacking - Strategie di crescita per aziende
Certificato riconosciuto licenza 72126-294761-106185 Life Learning |
| | Master Business Strategy e Marketing per l'Hospitality
Business school - Il Sole 24 ore - Milano |
| 2004-2005
non concluso | Economia e gestione dei servizi turistici
Università degli Studi di Oristano |
| 2001 | Laurea ISEF (Scienze Motorie)
Università degli Studi di Cagliari
tesi <Marketing, il problema degli spazi televisivi nel volley=> |
| 1998 | Diploma Tecnico COMMERCIALE indirizzo AMMINISTRATIVO
Istituto Tecnico Commerciale " E. MATTEI" di Decimomannu(CA) |

ESPERIENZE

- | | |
|----------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Dal 2023 | Consigliere di Amministrazione Sogaer Security SPA
(gestione sicurezza aeroportuale - Cagliari-Elmas(CA) IT)
Scalo del capoluogo sardo che punta a raggiungere un traffico di oltre 5 milioni di passeggeri, grazie anche al supporto e all'efficienza dei controlli effettuati dalle attività e servizi della security. |
| Dal 2017 | Ceo & CoFounder Fildon Srl - investimenti intellettuali - Cagliari (CA) IT
Società di investimenti intellettuali, Business Strategy. Innovation & brand management.
Consulenza nella pianificazione di progetti di sviluppo di startup o innovazione di imprese operanti in diversi settori. |

- Dal 2020 **Consigliere - Camera di Commercio Cagliari - Oristano**
La Camera di Commercio è un ente autonomo di diritto pubblico che svolge funzioni di interesse generale per il sistema delle imprese.
- dal 2020 **Presidente - Asseprim Confcommercio (sindacato dei servizi professionali alle imprese)**
ASSEPRIM rappresenta le aziende di Servizi Professionali per le Imprese, in seno a Confcommercio - Imprese per l'Italia
- da gen 21 **Consigliere - EbiTer Provincia di Cagliari**
L'Ente Bilaterale del Terziario svolge attività in favore delle aziende e dei lavoratori dipendenti, tra cui promuovere e gestisce iniziative in tema di formazione
- 2018-2021 **Consigliere Nazionale**
2016-2021 **Presidente Giovani Imprenditori Sud Sardegna**
da nov 2016 **Consigliere e membro di giunta Confcommercio Imprese per l'Italia**
Confcommercio – Imprese per l'Italia è la più grande organizzazione di categoria di imprese attiva sul territorio nazionale.
- da lug 2019 **Responsabile SPortello INnovazione (digital innovation hub) Edi Confcommercio - Sud Sardegna**
Hub dell'Innovazione Digitale di Confcommercio Imprese per l'Italia (EDI - Ecosistemi di Innovazione Digitale), il cui obiettivo è supportare la trasformazione digitale delle imprese del settore terziario. EDI è anche uno dei partner istituzionali nell'ambito del piano nazionale "Impresa 4.0".
- Da 2019 **Presidente**
Da 2014 **Senior Strategy Consultant Ente per lo Sviluppo - Confederazione italiana del nonprofit**
L'Ente per lo Sviluppo è un'istituzione privata, concepita come ecosistema a supporto del progresso del nonprofit in Italia.
Nasce per facilitare e coordinare la crescita di tutte le organizzazioni aderenti, associate e aggregate.
- Dal 2017 **Owner & CoFounder Project manager & Consulente Sviluppo Impresa accreditato. sportelloimprese.com**
Il primo hub per creare, innovare e finanziare imprese
- Dal 2021 **Ceo & CoFounder Age2 srl - Assemini (CA) IT**
Subagenzia di assicurazioni e studio di consulenze varie, tra cui contrattuali e tecnologiche.
- 2013-2017 **Consulente sviluppo impresa e Project manager Europa 2000 snc - Assemini (CA) IT - age.it**
Analisi e valutazione di progetti startup impresa prevalentemente nei settori del turismo, commercio e servizi e realizzazione piano di sviluppo, fattibilità, orientamento nel reperimento fondi anche per tramite di bandi agevolati e supporto consulenziale all'avviamento.
Consulenza e supporto alle Imprese e alle Start Up, Comunicazione e Marketing, Consulenza per l'ottimizzazione dei costi aziendali, bandi agevolati per imprese, Consulenze giuridico Investigative, Recupero Crediti, Consulenza per il risparmio Fiscale, Supporto nella gestione e immobiliare e nella contrattualistica.

- Dal 2004 **Ceo & CoFounder**
Europa 2000 snc - Assemini (CA) IT - age.it
 Studio di Consulenza e pratiche nei settori auto, assicurazioni, investigazioni,intermediazione con qualsiasi ente,Tribunali, Camere di Commercio, Agenzia Entrate e locazioni, Catasto per successioni o frazionamenti, Equitalia,Comandi delle forze dell'ordine, Uffici Comunali, Ambasciate, Prefettura, PRA,Ministero dei Trasporti, Questura per passaporti e porto d'armi. Assistenza per qualsiasi altra relazione o intermediazione.
- Dal 2013 **Sub-agente assicurativo plurimandatario**
Europa 2000 snc - Assemini (CA) IT - age.it
 Consulenza assicurativa sempre dalla parte dei clienti nelle relazioni i rischi auto, casa, infortuni, professionali, impresa, Investimenti e vita
- 2013-2014 **Area Sales Manager**
CST Group
 Responsabile Sales e Team manager della zona
 Settore broker di telefonia, energia e servizi per imprese
- 2012-2013 **Area Sales & team Manager**
Struttura Comunicare
 Responsabile Sales & Area manager e Agente ufficiale Vodafone
- Dal 2006 al 2009 **Owner & CoFounder**
Eyaa Abbigliamento - Cagliari (CA) IT
 Produzione e commercio di Abbigliamento Proprio
 Creazione, Design, Produzione, Confezionamento e Distribuzione di Articoli e accessori di Abbigliamento con diversi propri marchi registrati.
- 2005 **Vice Direttore (FF) Complessi Turistico-Sportivi**
 dal 2000 **Centri Federali FIT - Federazione Italiana Tennis - IT**
 Carriera interna che ha portato a svolgere funzioni di pProgrammatore e coordinatore di Complessi di Vacanze Sportive con 400 ospiti.
 Responsabile e coordinatore di tutte le attività, logistiche, sportive, animazione e della formazione delle risorse umane (equipe fino a 35 membri dello staff tra istruttori, collaboratori e coordinatori specifici). La struttura disponeva di numerosi spazi e campi per: tennis, Basket, Pallamano, Pallavolo, Calcio A5, Calcio, Tiro con l'Arco,Hockey su prato, Arrampicata sportiva, equitazione, trekking, orienteering e mountain bike oltre due discoteche, ristoranti, bar, Piscina.

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiano

Altre lingue	comprensione		parlato		produzione scritta
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	B2	B2	B1	B1	B1
Spagnolo	A2	A2	A1	A1	A1
Francese	A1	A1	A1	A1	A1

Livelli: A1/A2: Utente base - B1/B2: Utente intermedio - C1/C2: Utente avanzato

[Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue](#)

Competenze comunicative

La capacità comunicativa è stata, complice una buona predisposizione, sempre coltivata e valorizzata in ogni attività svolta. L'esperienza e gli studi hanno con formato la competenza attuale che oggi condivido anche in ambito professionale.

Competenze organizzative e gestionali

Sin dalle scuole ho sempre avuto la predisposizione ad assumere le responsabilità legate ad obiettivi e alla gestione delle persone. I ruoli attuali confermano la propensione ad attività di gestione e controllo oltre che la propensione a ruoli di leadership. La pianificazione, determinazione degli obiettivi e strategie per raggiungerli è parte fondamentale del know how acquisito e che offro nell'attività di advisory.

Competenze professionali

Le collaborazioni con ogni tipologia di professionista con il quale ho avuto rapporti di partnership in tutta la carriera mi hanno permesso di acquisire notevoli competenze anche in campi e settori trasversali, correlati, complementari o diversi a quelli centrali del business.

Competenze digitali

Autovalutazione				
Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Utente avanzato	avanzato	avanzato	avanzato	avanzato

Livelli: Utente base - Utente intermedio - Utente avanzato
Competenze digitali - Scheda per l'autovalutazione

Competenze Informatiche

oltre a tutte quelle inerenti gli strumenti di comune uso per lavoro altre competenze non ancora emerse o evidenziate sono:

- Ottima padronanza di programmi per montaggio **video** professionali (principalmente suite Adobe Premier)
- Ottima padronanza di programmi per elaborazione **grafica** di immagini digitali professionali (principalmente suite Adobe photoshop)
- Ottima padronanza di software e piattaforme per <blog" e **content** management system open source (principalmente Wordpress)

ULTERIORI INFORMAZIONI

2022 - tra le collaborazioni con la PA, tramite Fildon ha realizzato un percorso semestrale di formazione alla pubblica amministrazione in Ambito PNRR

Patente di guida B - automunito dal 1997

Dati personali *Il sottoscritto dichiara di essere informato, ai sensi del Regolamento UE 679/16 (GDPR) e del D.lgs. n.196/2003, che i dati personali raccolti saranno trattati anche con strumenti informatici esclusivamente nell'ambito del procedimento per il quale la presente dichiarazione viene resa.*